



## CURRÍCULUM VITAE

# Matías Valentín

## Agüero Ventrice

COORDINADOR EJECUTIVO / DESARROLLADOR WEB / TÉCNICO ELECTRÓNICO

### ◆ CONTACTO

#### TELÉFONO

+54 9 264 499 6528

#### CORREO

valentinmaty6@gmail.com

#### UBICACIÓN

San Juan, Argentina

#### LINKEDIN

linkedin.com/in/matias-valentin-aguero-ventrice

#### GITHUB

github.com/matias-aguero-ventrice

### ◆ PERSONAL

#### NACIMIENTO

04 / 08 / 2000

#### DISPONIBILIDAD

Tiempo completo

### ◆ HABILIDADES

#### Desarrollo Web & Software

Next.js · React · TypeScript · Supabase  
· APIs REST · Python · Apps Script ·  
Herramientas IA

#### Electrónica

Arduino · PLC · Proteus · PCB Wizard ·  
Diagnóstico y reparación

#### Gestión

Excel avanzado · Google Workspace ·  
Meta Ads · Firma digital ·  
Conciliaciones

### ◆ IDIOMAS

Español — Nativo

Inglés — Intermedio (B1)

### ◆ CURSOS

#### Fibra Óptica FTTH & PON

SATSAID · 2019 · 72h

#### UI Development

Folcademy · 2021 · 64h

Coordinador Ejecutivo **polivalente**: combino **electrónica, desarrollo web y gestión comercial-operativa**. Puente entre operaciones, finanzas y tecnología: implemento y opero herramientas internas que centralizan datos, automatizan procesos y generan resultados medibles. Desde mi incorporación, contribuí al **récord mensual de recaudación por renovaciones (\$6.3M CLP)** y al **crecimiento del +40% en venta de membresías año contra año**. Opero un sistema CRM interno —**activo en producción hace +5 meses**— integrado con seis plataformas externas, que gestiona **+7.600 leads** y **+3.600 propiedades** para una red de **+150 corredores**.

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

#### TuMatch Inmobiliario — Grupo Propital

##### COORDINADOR EJECUTIVO · DESARROLLADOR WEB INTERNO

Julio 2024 — Actualidad · Modalidad bimodal · Industria inmobiliaria

- ◆ Diseñé e implementé un **sistema CRM interno con +5 meses en producción**, que centraliza **+7.600 leads** y **+3.600 propiedades** para una red de **+150 corredores activos** (desarrollo asistido por IA).
- ◆ **Logros comerciales**: contribuí al **récord mensual de recaudación por renovaciones (\$6.3M CLP, octubre 2025)** y al **crecimiento del +40% en venta de membresías** año contra año (91 vs. 65), con un **récord de 19 ventas en un solo mes**.
- ◆ Desarrollé un **sistema de publicación automática** de propiedades integrado con seis portales inmobiliarios y plataformas de ads (MercadoLibre, Portal Inmobiliario, Yapo, Proppit, Enlace Inmobiliario y Meta Ads).
- ◆ Reduje procesos críticos —generación de contratos en PDF y publicación masiva en portales— **de horas a segundos** mediante automatización y generación dinámica de documentos.
- ◆ Generé un **ahorro > 1.800.000 CLP** reemplazando plataformas externas con herramientas internas a medida.
- ◆ Coordiné la operación administrativa, financiera, contable y legal: pagos, cobros, conciliaciones, contratos, firma digital, soporte técnico y campañas en Meta Ads.

#### Made In 3D (MD3) — San Juan

##### FUNDADOR & OPERADOR TÉCNICO DE MANUFACTURA ADITIVA

Mayo 2023 — Actualidad · Proyecto propio

- ◆ Producción y postproducción 3D con control de calidad, mantenimiento preventivo de impresoras, atención al cliente, marketing y administración integral del emprendimiento.

### FORMACIÓN ACADÉMICA

#### Tecnicatura en Programación

UNSJ — FCEFyN · 2020 — Cursada parcial ·  
11/20 materias

#### Técnico Electrónico

E.P.E.T. N.º 1 «Ing. Rogelio Boero» · 2013 —  
2019